

МЕТОДИКА ПРЕПОДАВАНИЯ ФРИЛАНС ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

METHODOLOGY FOR TEACHING FREELANCE ACTIVITIES

Зарипов Нозимбек Найимович

Докторант Бухарского государственного педагогического института (DSc),

д.ф.п.н. (PhD), доцент, Узбекистан

e-mail: zaripov9898@mail.ru

Zaripov Nozimbek Nayimovich

Bukhara State Pedagogical Institute Doctoral student (DSc), Doctor of Philosophy in
Pedagogical Sciences (PhD), Associate professor, Uzbekistan

Аннотация

В статье рассматривается, набирающая большую популярность, форма трудовых отношений, которая носит название фриланс или самозанятость. В настоящее время, когда современные информационные технологии широко развиваются, одна из наиболее актуальных проблем заключается в том, чтобы предложить особый подход к обучению языкам программирования для студента высших учебных заведений и обратить внимание на разработку упрощенных методов распределения заданий с учетом возраста учащихся. Эта статья развивает навыки самостоятельного программирования у студентов, поможет развивать интерес к программированию и помочь им найти свое место в будущем, а также создавать лучшие программы для развития страны.

Ключевые слова: freelancer, программное обеспечение, SMM, SEO, IOS, Copywriter, 3D.

Abstract

The article examines a form of labor relations that is gaining great popularity, which is called freelancing or self-employment. Currently, when modern information technologies are widely developing, one of the most pressing problems is to offer a special approach to teaching programming languages for students in higher education and pay attention to the development of simplified methods for distributing tasks taking into account the age of students. This article develops independent programming skills in students, will help develop interest in programming and help them find their place in the future, as well as create the best programs for the development of the country.

Keywords: freelancer, software, SMM, SEO, IOS, Copyrighter, 3D.

В современном мире люди ценят свободу как никогда, а с появлением и распространением таких технологий, как интернет, появляется возможность выполнять всевозможную работу из любой точки мира, где есть доступ в интернет. В последнее время слово «фриланс» стало очень популярным. Любой, кто хочет зарабатывать деньги через интернет-системы, хотя бы раз слышал это слово. Фриланс – самый простой способ начать зарабатывать деньги в Интернете. Во-первых, для старта не требуется никакого начального капитала, а во-вторых, во всем мире существует высокий спрос на любые услуги фрилансера. Эта ситуация вывела его на первое место в списке других вакансий, зарабатывающих в Интернете. Фрилансеры в основном работают неформально и сами находят покупателей на свои услуги или работают по заявкам клиентов. Возможно сотрудничество с несколькими клиентами одновременно. Предприятие официально не зарегистрировано. Преимуществом фриланса является возможность оказывать платные услуги по проекту в любой стране из любой точки мира. Не имеет значения, где работник работает у работодателя. Люди, живущие в разных городах, странах и даже континентах, могут беспрепятственно вступать в трудовые отношения.

Широкое развитие Интернета во всем мире привело к популяризации фриланс-деятельности. В настоящее время существует устойчивая прослойка фрилансеров, которые получают доход, работая удаленно через Интернет. Спрос и потребность в них возрастают, начиная от простых работ, заканчивая работами, требующими высоких знаний и навыков.

Преимущества фриланса:

Свобода рабочего времени. Может работать по желанию. Самоопределение рабочего времени очень удобно для людей, имеющих маленьких детей, родственников, нуждающихся в уходе, желающих выполнять дополнительную работу во внерабочее время, а также школьников и студентов.

Самоопределение места работы. Молодые мамы и люди с ограниченными возможностями, а также люди с проблемами со здоровьем могут работать на дому или в другом удобном для них месте.

Экономить деньги. Нет необходимости тратить деньги на аренду офиса, ежедневные транспортные расходы, питание вне дома.

Максимально комфортные условия работы. Личное рабочее пространство, одежда, температура, еда и т.д. Создание оптимального баланса между работой и семьей.

<https://conferencea.org>

Выбор работы самостоятельно. Работа только с удобными для него заказами, например работа с клиентами в странах с высокой стоимостью рабочей силы [3, с. 94].

Профессии, которые можно начать как фрилансер:

- подготовка чертежей и проектов
- бухгалтерская, рекламная, маркетинговая работа продвижение (рекламодатель, маркетолог);
- написание текстов, редактирование текстов, перевод (копирайтеры);
- создание программ и программных приложений (программисты);
- создание и управление различными сайтами (SEO-специалисты);
- веб-дизайн и иллюстративные работы (дизайнер);
- Создание 3D моделей (по 3D моделированию специалисты);
- предоставление фото и видеослужб (фотографы, иллюстраторы);
- нумерация полиграфической продукции (пейджер) и другие.

Направления фриланса в Интернете:

Специалисты по работе с текстами	копирайтеры, создающие текст (статья, новость, анонс, электронная книга, раздаточный материал, буклет, приложение и т.д.)
Администраторы	сетевой администратор решает вопросы, связанные с сетью, информационной безопасностью, веб-сервером, управлением сайтом.
Тренеры	образовательные услуги предлагают специалисты различных предметных областей. Процесс осуществляется посредством онлайн-вебинара, видеосвязи, беседы или чата.
Дизайнеры	любой дизайнер должен иметь хороший вкус и уметь работать с графическими программами (Illustrator, Photoshop, CorelDraw, 3D Max, 4Studio, MAX, Maya).
Контент-менеджеры	привлекать посетителей на сайт с помощью различной рекламы (баннерной, контекстной и т. д.).
Программисты	программисты, которые создают, размещают страницы и поддерживают сайты. Они должны владеть языками программирования (JavaScript, PHP, Perl, HTML, CSS и т.д.), работать с базами данных.
SMM-специалисты по маркетингу	размещение новостей в социальных сетях, управление аудиторией и рекламными компаниями.

Фриланс сайты:

Upwork (<https://www.upwork.com/>) – это глобальная облачная платформа для фрилансеров и крупнейший на сегодняшний день пул соискателей. Это торговая площадка, на которой фрилансеры могут продавать свои услуги и предлагать премиальные цены.

Freelancer.com – это торговая площадка для фрилансеров, созданная для объединения покупателей и продавцов. Эта платформа поддерживает профессионалов,

креативщиков и технических специалистов и позволяет им легко продавать свои услуги. С помощью этой платформы можно участвовать в таких проектах, как ввод данных, разработка программного обеспечения, написание текстов, маркетинг, бухгалтерский учет и проектирование. Сеть, похожая на Upwork, но с отдельным (а иногда и взаимозависимым) упором на программирование и дизайн [3, с. 95].

В странах с меньшими возможностями для работы на дому наблюдается всплеск числа специалистов-фрилансеров. В связи с ростом использования удаленных команд, фриланс обеспечивает жизнеспособный карьерный путь для квалифицированных специалистов в регионах, где внутренние возможности невелики [8]. Пакистан, Украина, Филиппины, Индия и Бангладеш входят в десятку стран с самыми быстрорастущими доходами фрилансеров. (Рис. 1)

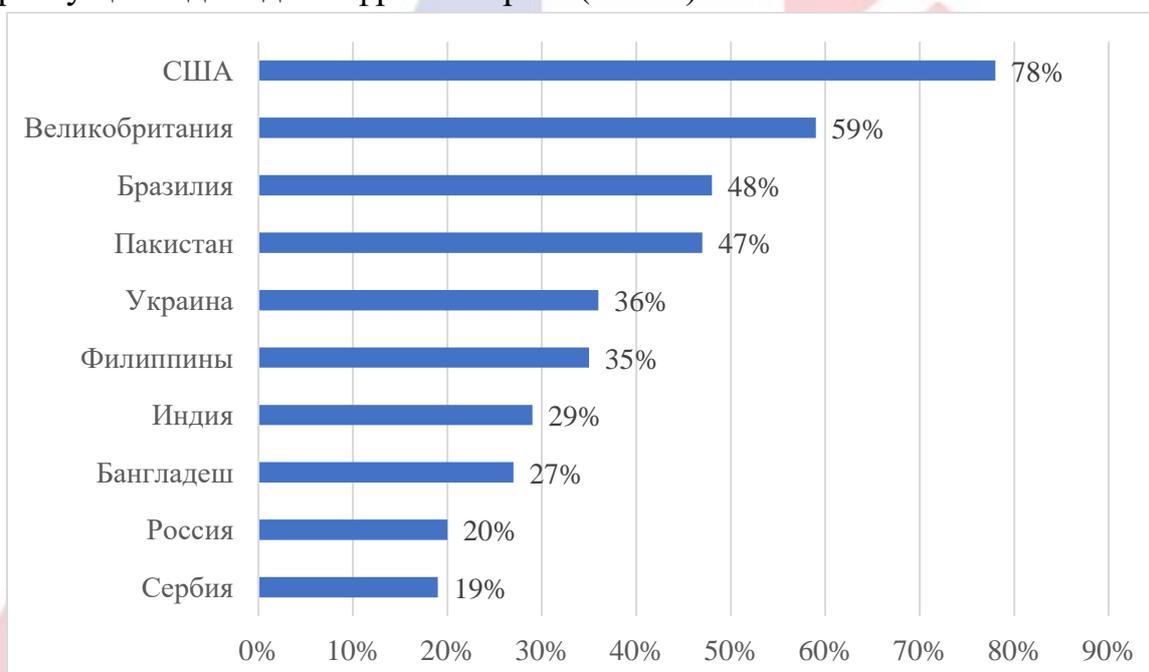


Рис. 1. Самые быстрорастущие рынки фриланса (в зависимости от доходов)

Шаги, чтобы начать работать фрилансером:

- Подготовка рабочего места. Необходимо иметь все инструменты для удаленной работы.
- Установка средств связи. Требуется установить все необходимые программные средства для общения с клиентами и выполнения заказов.
- Выбор типов услуг. Выбор вида деятельности, который ему интересен и требует необходимых навыков и квалификации.
- Определение цены услуги. Цена услуги определяется до получения или выполнения заказа.

- Поиск заказов. Человек, решивший работать фрилансером, должен получить первый заказ от знакомых или специальных бирж [3, с. 96].
- Платите налоги вовремя. Как известно, любой доход облагается налогом. Поэтому, если фрилансер метод считается основным источником дохода, необходимо встать на учет в налоговых органах и вовремя платить налоги.

Основные навыки, которые нужны компаниям, желающим нанять фрилансеров, состоят в основном из различных технологий и навыков, связанных с ИТ. К ним относятся Blockchain, Amazon DynamoDB, React Native, Angular, Computer Vision, Go и многие другие [8]. (Рис. 2)

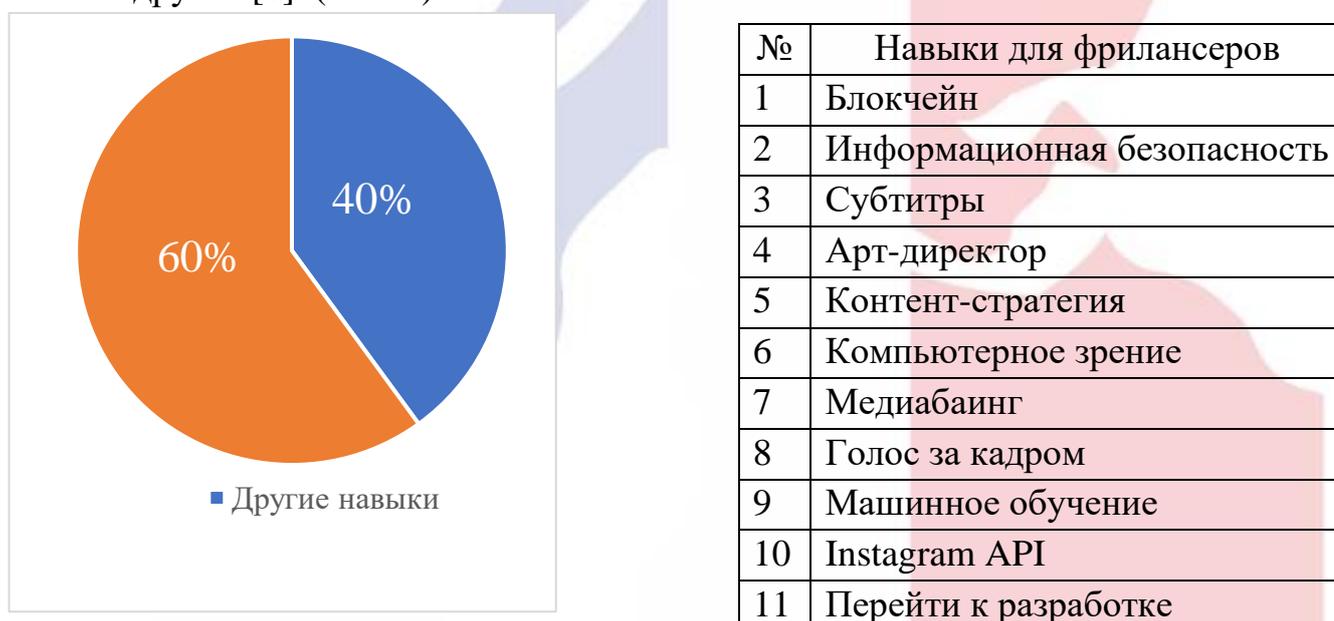


Рис. 1. Востребованные навыки для фрилансеров

Таким образом, сайты фрилансеров стремятся предоставить безопасную, простую и доступную среду для сотрудничества фрилансеров и клиентов по всему миру. Благодаря фрилансу каждый имеет возможность зарабатывать деньги, занимаясь в свободное время тем, что ему нравится. Внештатная деятельность – это основа улучшения отношений с мировым сообществом, решения проблем во всех сферах и эффективного использования времени без чрезмерных затрат.

Список использованных источников

1. Афанаскина Е.М. Фрилансеры как двигатели виртуальной занятости // Горизонты экономики. – 2015. – № 5. – С. 101–105.
2. Уланов Р.О., Пацук О.В. Фрилансеры // Научные исследования и разработки молодых ученых. – 2015. – № 3. – С. 180–183.

<https://conferencea.org>

3. Fayziyeva M. R. “Informatika va axborot texnologiyalari”: Darslik: - Toshkent: “Tasvir”, 2020. - 112 b.
4. Carol Tice, Neil Tortorella “Freelance Business Bootcamp How to Launch, Earn, and Grow into a Well-Paid Freelancer” January 21, 2015. 29 p.
5. <https://www.freelancer.com/>
6. <https://www.upwork.com>
7. <https://flexiple.com/freelance/freelance-statistics-and-trends-2020>